



EXPERIÊNCIA E CONHECIMENTO
PRODUZINDO RESULTADOS DESDE 1994



EXPERIÊNCIA E CONHECIMENTO

PRODUZINDO RESULTADOS DESDE 1994



Muito prazer, somos a **Consulting Now**.

Atuamos no segmento de Consultoria em Gestão Empresarial e somos especializados em alavancagem de resultados e reorganização de empresas PME, dos mais diversos setores da indústria, comércio e serviço.

Junto a InterMaster, formamos a maior rede de Consultoria Empresarial do Brasil.



The background of the slide features a high-angle aerial photograph of a major city's skyline, likely New York City, filled with a variety of skyscrapers and buildings under a clear sky.

Existimos para ajudar empresas a lucrar,
crescer, ganhar produtividade e reduzir custos.

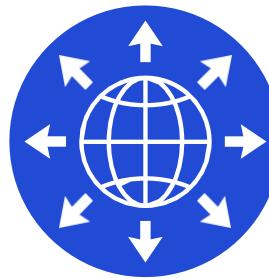


SOBRE A CONSULTING NOW



Conducta

Possui código de conduta com auditorias semestrais.



Expansão

A Consulting Now iniciou sua expansão por Franquias em 2017, onde em 2018 se associou a ABF.



Atuação

Atualmente, conta com mais de +80 unidades em todo território nacional e mais de 90 Consultores.



Parcerias

A InterMaster é filiada à CIESP/FIESP onde o seu CEO é diretor no DPSN, além de associado ao IBGC.



O QUE NOS DIFERENCIAMOS EM NÚMEROS

30

Anos de experiência

+80

Unidades no Brasil

+600

Empresas reestruturadas

10%

Inspiração

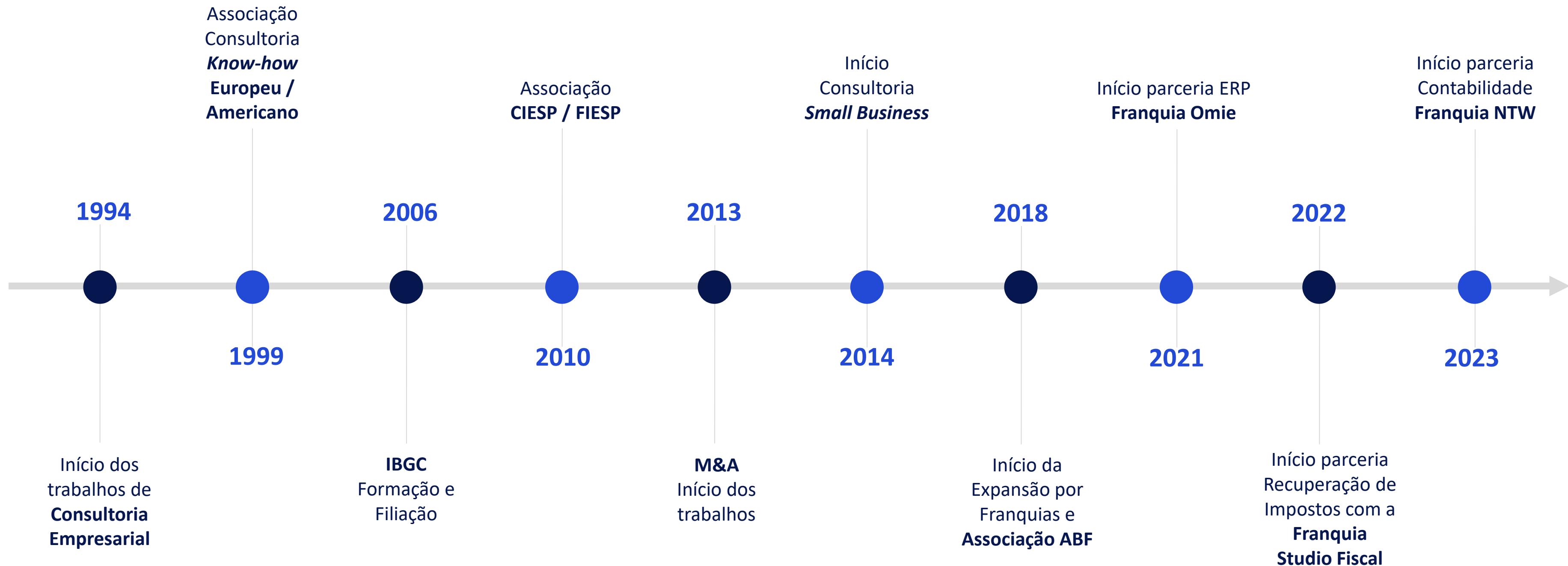
90%

Transpiração

100%

Paixão

UMA TRAJETÓRIA DE SUCESSO!



NOSSAS SOLUÇÕES

São diversos os programas e benefícios que levamos aos nossos clientes, mas, principalmente:



Aumento das vendas



Melhoria da lucratividade



Reorganização ou
montagem de departamentos



Redução de custos e
despesas operacionais



Expansão da empresa com
foco na lucratividade



Racionalização e padronização
dos principais processos



Equipes: Montagem e/ou recuperação da
performance (lideranças)

Enfim, atuamos em busca de resultados e crescimento, sempre levando **harmonia e prosperidade** as empresas



SOMOS CORRESPONSÁVEIS PELAS IMPLANTAÇÕES

Vamos muito além das simples orientações e aconselhamentos aos nossos clientes e colocamos a **mão na massa!**



MISSÃO, VISÃO E LEMA

Missão

Contribuir para que nossos clientes atinjam os objetivos Econômicos, Financeiros e Organizacionais".

Visão

Ser reconhecida como uma das melhores empresas na geração de resultados, de alta confiabilidade, disciplina e espírito ético perante nossos clientes".

Lema

Harmonia e Prosperidade".



PILARES DE SUSTENTAÇÃO

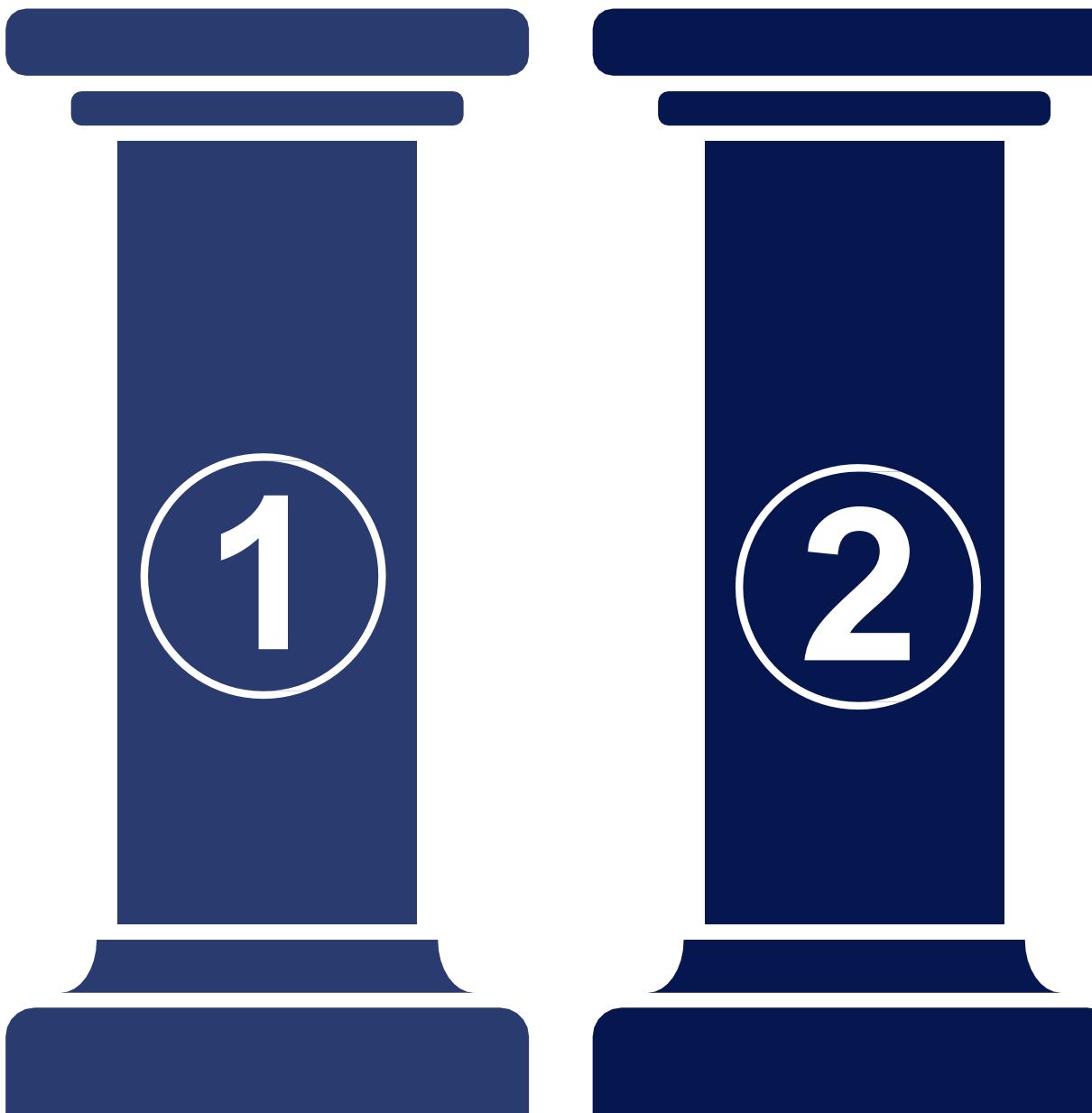
EQUIPE DE ALTA PERFORMANCE
ENTREGANDO RESULTADOS

1- Cultura

- Código de Conduta
- Regra de Ouro
- Missão, Visão e Lema
- Diferencial Competitivo

2 - Metodologia

- 05 pilares



DISCIPLINA

METODOLOGIA

O sucesso de um negócio só é possível através da integração de fatores e competências empresariais que envolvem vários aspectos. Partindo desse princípio, **desenvolvemos nosso próprio conceito de excelência:**



NOSSAS SOLUÇÕES



LUCRATIVIDADE

Ampliação ou recuperação

composto por um ou conjunto dos itens abaixo

- Alavancagem de vendas
- Redução de custos
- *Pricing* (precificação)
- DRE e *budget* (orçamento)
- Revisão linha de produtos e clientes
- Implantação

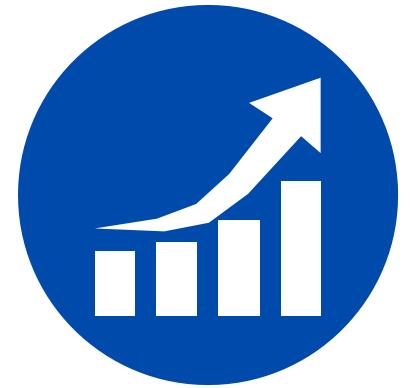


EXPANSÃO ESTRUTURADA

Foco no lucro

programa segue a sequência abaixo

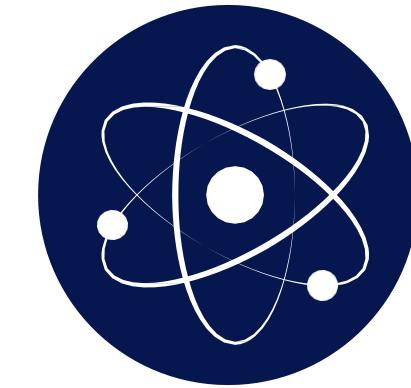
- Definição dos objetivos
- Maximização da performance da unidade existente - padrão
- Pesquisa mercadológica
- Formulação da estratégia
- Quantificação e origem dos recursos para budget (orçamento)



SOLUÇÕES ESPECÍFICAS

composto por um ou conjunto dos itens abaixo

- Plano de negócios
- Reest./montagem de setores
- PRC (Prog. de Redução de Custos)
- SGI (Sistema de Gestão por Indicadores)
- Diagnósticos Empresariais
- ERP (Omie)
- Revisão tributária (Studio Fiscal)
- Outros



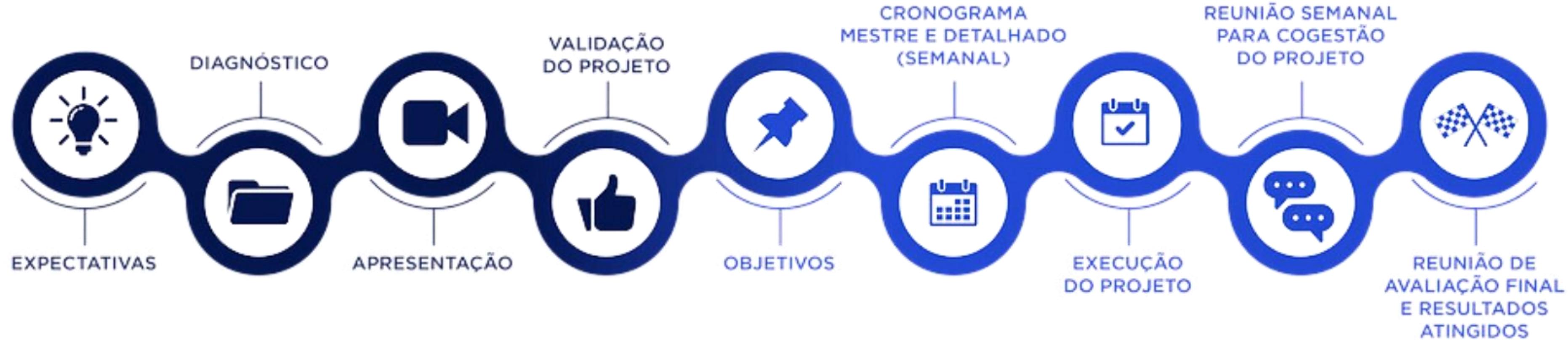
M&A

Mergers and Acquisitions

composto por um ou conjunto dos itens abaixo

- Venda, compra e fusão
- *Valuation*
- *Book (Confidencial Business Overview)*
- Road Show - Busca de investidores/ empresas
- *Due Diligence*
- Estudos mercadológicos e de viabilidade de Projetos;
- Gestão Empresarial / Consultoria como apoio.

NOSSA METODOLOGIA: PASSO A PASSO



FASE 1 - DIAGNÓSTICO

A Consulting Now avalia as áreas pertinentes da empresa, bem como as Expectativas do cliente, e identifica o cenário em que ela se encontra, apresentando uma proposta de Projeto, contendo:

- Os objetivos e Potenciais Resultados
- Nossos honorários
- PayBack – retorno sobre o investimento no projeto
- Cronograma de trabalho com todas as atividades a serem realizadas.

FASE 2 - PROJETO

Através do Projeto proposto, elaborado na fase do Diagnóstico, a Consulting Now inicia a implementação com pleno envolvimento do cliente, que terá a oportunidade de acompanhá-lo em todas as suas fases, através de reuniões semanais de progresso.

PRINCÍPIO DO NOSSO MODELO DE CONSULTORIA

*Potencial mínimo de retorno financeiro
02 vezes o valor investido no Projeto

*Valor referencial em até 24 meses após o início das implantações



NOSSOS CLIENTES FALAM POR NÓS

Nossos clientes estão em todos os setores da economia: **indústria, comércio e serviço.**



"...o projeto foi realizado integralmente, onde atingimos os resultados de vendas planejados..." | **Ricardo Minami**



"...colocaram também a "mão na massa", o que contribuiu para se chegar ao resultado desejado..." | **Isaia Dibelo**



"...quando a quarentena chegou, tivemos que agir rapidamente. Neste momento, o time da Consulting Now fez a diferença..."
Dorival Pala Filho



"...sem dúvida foi um dos melhores investimentos que fizemos nos últimos anos..." | **Edgar Gangi**

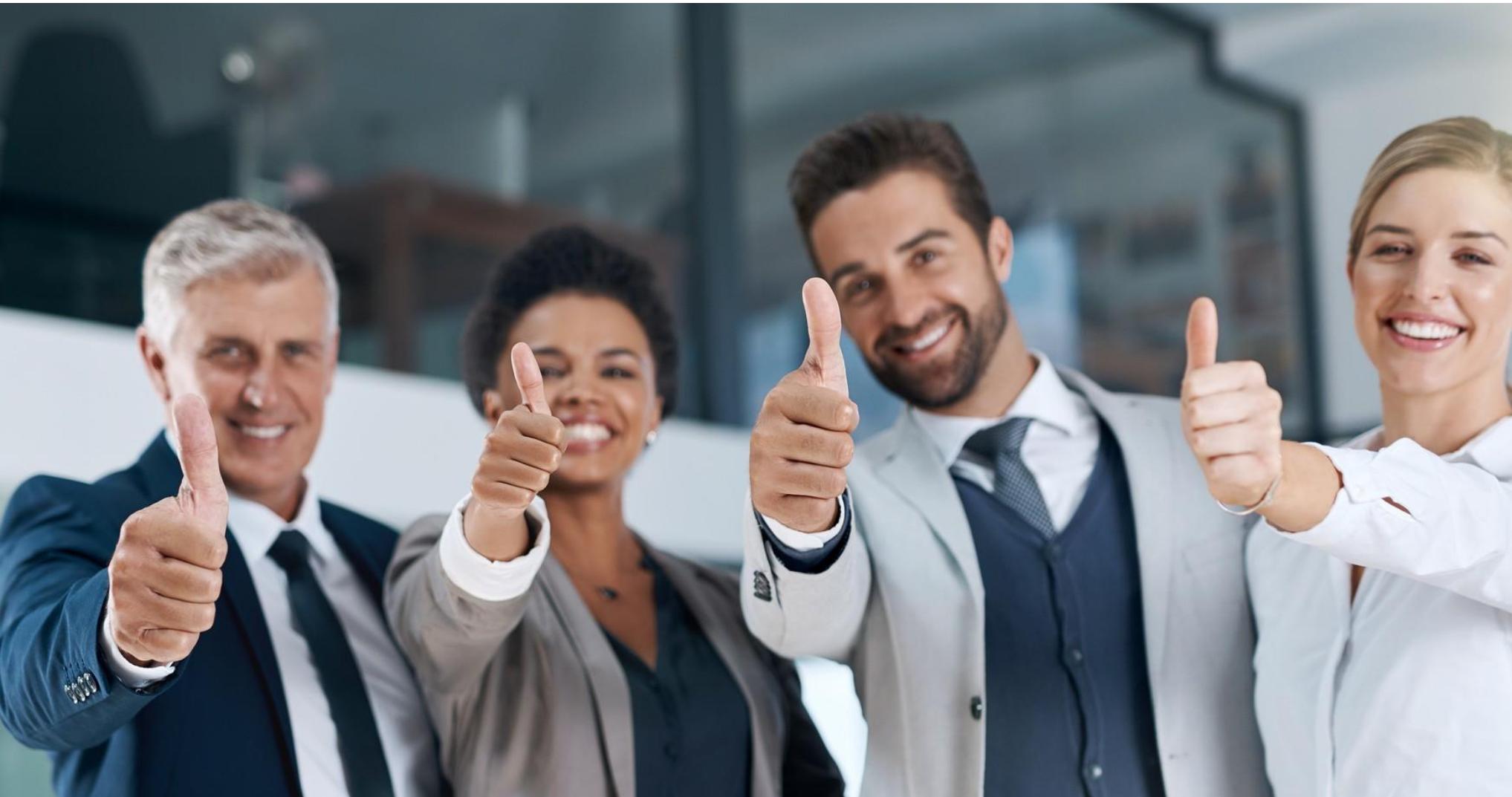


"...foram um divisor de águas na trajetória da nossa empresa..." | **Sandro Antoun**



"...nos ajudaram muito em todas as implementações de melhorias, mesmo em um momento delicado..."
Silvia Mazzocatto

Obrigado!



"Para ter um negócio de sucesso, alguém, algum dia, teve que tomar uma atitude de coragem."
Peter Drucker



Aline Pereira dos Santos
Consultora Empresarial



(11) 93069-6103



aline.pereira@consultingnow.com.br



www.consultingnow.com.br



[@consultingnow_sjc](https://www.instagram.com/@consultingnow_sjc)